



Konsulttiverkko - yritysesittely

11.05.2020

Jussi Järvinen
Toiminnanjohtaja, osakas

Konsulttiverkko

Mikä on Konsulttiverkko?

- 30+ konsultin verkosto
- yli 130 toimeksiantoa vuonna 2019
- 80 aktiivista asiakasta
- Verkostona asiantuntijapalveluiden yhteismyyntiä vuositasolla lähes 2 M€
- Työskentelemme niin suurien konsernien kuin pienien kasvuyritysten kanssa. Asiakkaidemme liikevaihtoluokka 300 t€ - 10 MRD
- Olemme kasvuhakuinen verkosto, haemme jatkuvasti uusi tekijöitä ja kumppaneita
- Perustettu 2017



Jussi Järvinen
Toiminnanjohtaja, osakas

Työhistoria lyhyesti:

2017 -	Konsulttiverkko
2004 - 2016	Accenture
1998 - 2003	Tutkija, apulaistutkija

Koulutus: DI, TTY (2000)

Muuta: ikä 42v, naimisissa, 3 lasta

Konsulttiverkon tarina ja arvot

Tarina

Konsulttiverkko syntyi vuonna 2017 kolmen sekä palkkakonsulttina että yrittäjänä toimineen konsultin ideasta luoda perinteisen konsultointitoiminnan tilalle uusi toimintamalli. Malli, joka vastaisi kokeneen freelancer-pohjalta toimivan konsultin tarpeisiin, auttaen häntä menestymään ja tuottamaan asiakkailleen lisäarvoa. Toimintaa on ohjannut alusta alkaen vahva usko asiantuntijamarkkinoissa tapahtuvaan työn murrokseen ja itsenäisten verkostomaisten toimintamallien suosion kasvuun.

Konsulttiverkko on vakiinnuttanut asemansa ja on Suomen markkinassa uniikilla liiketoimintamallilla kasvava itsenäisten asiantuntijoiden verkosto. Vuosi 2019 osoitti kasvupotentiaalimme - kolminkertaistimme myyntimme edelliseen vuoteen verrattuna. Tavoittemme on laajentua valtakunnalliseksi verkostoksi ja olla alan tunnetuin toimija keskisuurten organisaatioiden keskuudessa.

Missio: auttaa kotimaisia yrityksiä kasvamaan ja tehostamaan toimintaansa.

Arvot

Luottamus

Vapaus

Vastuu

Tarjoamme laaja-alaisia konsultoinnin palveluita kotimaiselle liike-elämälle

Fokus pk-sektorin yritykset
20 – 200 M€ liikevaihto

Seniorikonsulttien tiimi

Laaja-alaiset palvelut

Valtakunnallinen toiminta

Tavoitteemme on laajentua
valtakunnalliseksi verkostoksi
ja olla alan tunnetuin toimija
keskisuurten organisaatioiden
keskuudessa

Merkittävät toimintamme rajapyykit

2020

1-4/2020: 30 konsulttia, verkoston yhteismyynti 1,2 M€

2019

Vuoden lopussa 22 konsulttia, verkoston yhteismyynti 1,8 M€

2018

Vuoden lopussa 10 konsulttia, verkoston yhteismyynti 0,7 M€

2017

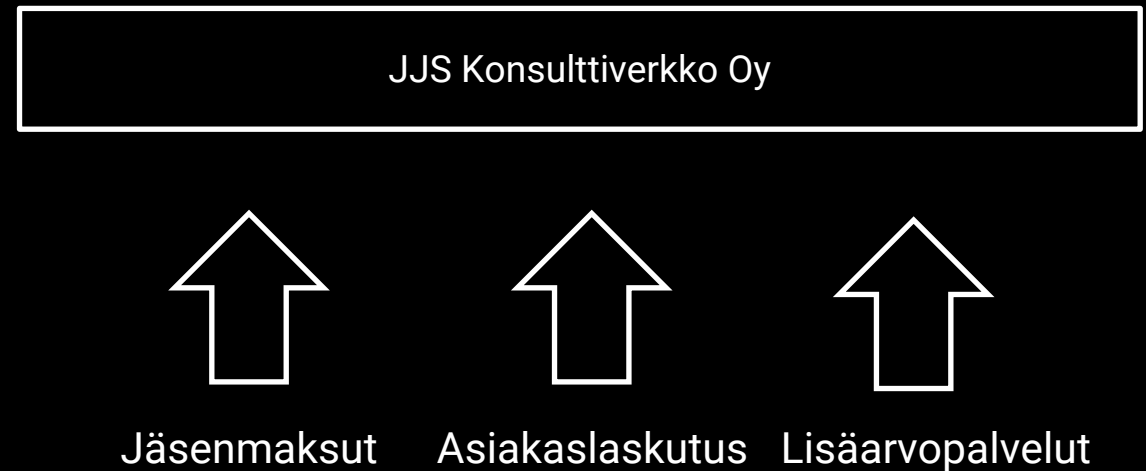
3 konsulttia

Konsulttiverkon kaupallinen malli

Konsulttiverkolla on 3 kaupallista mallia

1. jäsenmaksut
2. asiakaslaskutus
3. lisäarvopalvelut

Verkostomme on ei-eksklusiivinen ja noin 2/3 konsulttipalvelujen myynnistä konsultit tekevät suoraan omien firmojensa kautta.



Mitä tarjoamme konsulteille?

1. Brändin ja myyntimateriaalien käyttöoikeus
2. Kaikille avoin tarjous- ja asiakaskanta
3. Viikoittainen myynnin seurannan prosessi
4. Myyntiriihi-työpajat myynnin edistämiseksi
5. One-to-one sparraukset
6. Lisäarvopalvelut

Mottomme:

Brändi on aina parempi kuin oma nimi!

Tiimi on aina yksilöä vahvempi!

Kun annat, niin saat!



Oppeja matkan varrella

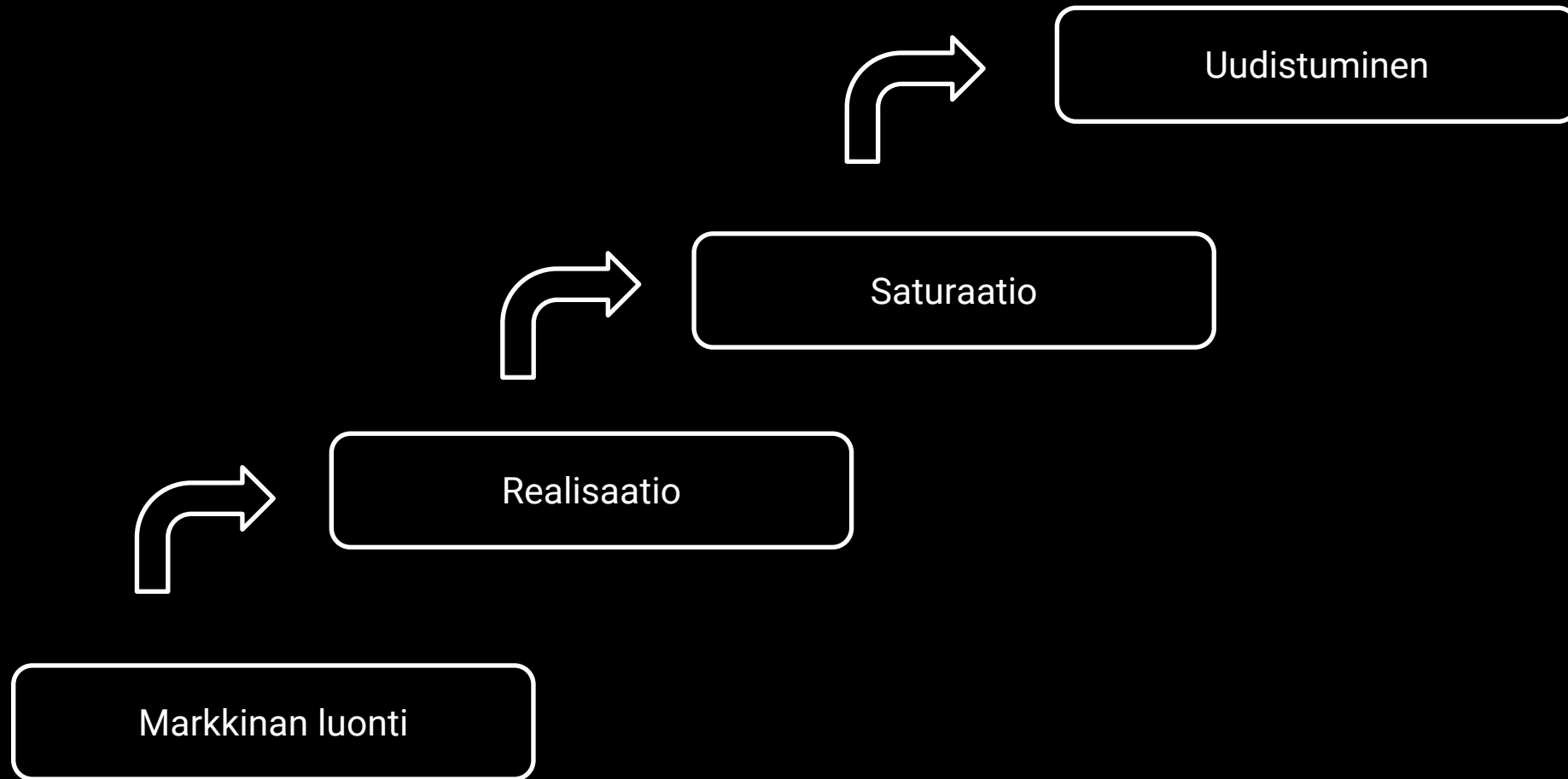
Tee rohkeasti asioita mihin uskot:

Konsulttiverkko lähti vuoden 2018 alussa rohkeasti ja määrätietoisesti hakemaan uutta markkinaa pk-sektorista. Ulkoistimme osan myyntiprosessiamme ja olemme ostaneet yli 400 tapaamista pk-sektorin päättäjiin. Kampanjat jatkuvat edelleen.

Murtamiamme myyttejä:

- *Konsultointia ei voi myydä, sitä vain ostetaan*
- *Kylmäsoitot eivät toimi konsultoinnissa*
- *Jonkun täytyy aina tuntea joku*
- *Pk-sektorissa ei ole potentiaalia*
- *Olette liian nuoria, ei teille kukaan soita*

Miten tästä eteenpäin?



Suosituksia uusille yrittäjille

Perustajilla oltava yhteinen visio ja tahtotila

Fokus – tehdään edes yksi asia hyvin

Hallintomalli heti alussa kuntoon

- Asiakastyö
- Operatiiviset prosessit (myynti, talous ym.)
- Sisäinen kehittäminen
- Hallitus- ja johtoryhmätyöskentely
- Sidosryhmät

Arvoa lisäävien ydinprosessien tunnistaminen

Mittarit

Modernit työkalut

Kiitos!

Kysymyksiä?

Yhteystietomme:

Jussi Järvinen
jussi@konsulttiverkko.fi
+358 40 7725 840

Sami Hyötyläinen
sami@konsulttiverkko.fi
+358 40 801 8381

Jouni Nieminen
jouni@konsulttiverkko.fi
+358 40 566 4565